Jekko srl
Via Galileo Galilei, 6/8 – 31010 Godega di Sant'Urbano (TV) Italia
T. +39 0438 1710083 - info@jekko.it • www.jekko-cranes.com

PRESSEMITTEILUNG – 5. November 2026

Jekko baut mit Jekko Nederland eine direkte Präsenz in den Niederlanden auf

Jekko gründet eine neue hundertprozentige Tochtergesellschaft in einem der strategisch wichtigsten europäischen Märkte für Minikrane.

Jekko stärkt seine internationale Präsenz mit der Gründung von **Jekko Nederland**, einer neuen Vertriebsgesellschaft, die sich vollständig im Besitz von Jekko befindet.

Die Niederlande: ein Markt, der Maßstäbe setzt

Die Niederlande zählen zu den weltweit am weitesten entwickelten Märkten für Minikrane und weisen im Verhältnis zur Bevölkerungszahl eine außergewöhnlich hohe Maschinendichte auf.

Es handelt sich um einen ausgereiften und äußerst wettbewerbsintensiven Markt, in dem die Kunden besonders hohe Anforderungen an Technologie, Leistung, Effizienz und Innovation stellen. Zudem sind in den Niederlanden bedeutende internationale

Unternehmen aus der Hebetechnik- und Maschinenvermietungsbranche ansässig. Das macht das Land zu einem strategischen Standort mit erheblichen Geschäftsmöglichkeiten. Für Jekko machen diese Kombination aus Marktreife, Offenheit gegenüber neuen Technologien und Wachstumspotenzial die Niederlande zu einer naheliegenden Wahl für weitere Investitionen.

„Die Niederlande sind für Jekko nicht einfach nur ein weiterer Markt. Es ist einer der Märkte, in denen der Wert unserer Technologie und die Leistungsfähigkeit unserer Maschinen besonders geschätzt werden", erklärt ***Diego Tomasella, CEO von Jekko****. „Wir sind überzeugt, dass ein so strategisch wichtiges Land unser direktes Engagement verdient. Die hervorragenden Ergebnisse unserer eigenen Niederlassung Jekko Deutschland haben bestätigt, dass Kundennähe durch eine engagierte lokale Organisation der richtige Weg ist. Mit Jekko Nederland möchten wir dem niederländischen Markt dasselbe Maß an Aufmerksamkeit, Fachkompetenz und Service bieten."*

Lokale Expertise, umfassende Betreuung

„Der niederländische Markt ist hoch entwickelt, und die Kunden erwarten innovative Maschinen, zuverlässige Partner und exzellenten Service", erklärt ***Alberto Franceschini, Sales Director von Jekko****. „Unser Ziel ist es, die Position von Jekko zu stärken, indem wir die Leistungsfähigkeit unserer Produkte mit direkter Kundenbetreuung, lokaler Expertise und langfristigen Beziehungen verbinden. Wir kennen das Potenzial dieses Marktes und sind bereit, dort zu investieren."*

Die Leitung der Gesellschaft übernimmt ***Kees Hoogendoorn****, ein Niederländer mit langjähriger Erfahrung in der Minikranbranche. Hoogendoorn verbindet fundierte Marktkenntnisse mit einem etablierten Netzwerk in der Hebetechnik- und Vermietungsbranche.*

„Obwohl Jekko in Italien gebaut wird, ist er vielleicht der ‚niederländischste' Minikran auf dem Markt – nicht nur wegen seiner charakteristischen orangefarbenen Lackierung, sondern vor allem aufgrund der technischen Lösungen, die niederländische Kunden so sehr schätzen. Ich bin überzeugt, dass meine Rolle als Brücke zwischen dem italienischen

Hersteller Jekko und dem niederländischen Markt allen Beteiligten großen Erfolg und viel Zufriedenheit bringen wird", kommentiert Kees Hoogendoorn.

Mit Jekko Nederland macht Jekko einen weiteren wichtigen Schritt in seiner internationalen Entwicklung und bekräftigt sein Engagement, überall dort direkt präsent zu sein, wo seine Technologie und Expertise einen Unterschied machen können.

Weitere Informationen finden Sie unter *https://www.jekko-cranes.com* oder per E-Mail an *marketing@jekko.it*.